



結城商工会議所ニュース

— 企業を育てて、地域を伸ばす、商工会議所 —

No.737
2024 6

Yuki chamber of commerce & industry newspaper

結城商工会議所
令和6年6月10日 毎月1回発行

〒307-0001 茨城県結城市結城531
TEL 0296-33-3118
発行人: 浅野 洋二
URL <https://yuuki.inetccci.or.jp/>



結城市プレミアム付商品券

申込は7月5日まで!

当所では昨年に引き続き結城市からの委託を受け、結城市プレミアム付商品券を発行します。本事業は、エネルギー・食品等の物価高騰の影響を受けた地域住民の方々に、生活支援・地域経済の活性化を目的として実施しています。プレミアム率は40%で、1万円が1万4千円分の商品券を購入することができます。

本年度も、購入希望者は事前申し込みが必要となります。申込方法、対象者等の詳細は以下のとおりです。

- 販売価格 1万4千円分の商品券を1万円で販売。プレミアム率40%
- 購入できる方 令和6年4月1日時点で結城市に住民登録をしている方、かつ同日時点で18歳以上の方
- 申込可能冊数 1人につき1冊まで※多数お申し込みの際は均衡を保てるよう抽選を行います。
- 販売方法 事前の申し込みが必要になります。申込受付期間内にお申し込みされた方へのみ購入引換券をお送りしますので、引換券に記載されている販売場所でご購入ください。

■申込方法

①オンライン

スマートフォンやパソコンからオンラインでお申込可能
※「結城市プレミアム付商品券」で検索してお申し込みください。

②はがき

令和6年6月1日号の結城市市報お知らせ版に同封されている専用はがき、または官製はがきにて必要事項をご記入の上お申し込みください。その他、結城市役所、各出張所、市内コンビニエンスストアにも設置予定です。

■販売場所

事前お申し込み時に下記販売所よりお選びいただきご記入ください。
①結城郵便局 ②結城白銀郵便局 ③結城矢畑郵便局 ④絹川郵便局
⑤結城武井郵便局 ⑥今宿郵便局 ⑦結城ショッピングセンター
⑧結城つむぎセンター ⑨結城商工会議所

■申込期間 6月14日～7月5日

■商品券引換開始日 8月1日～

■商品券使用期間 8月1日～1月31日

■詐欺に注意 市役所職員、商工会議所職員が当プレミアム付商品券の訪問販売、電話での販売、購入金額を振り込むよう指示するようなことは一切行っておりませんのでご注意ください。

取扱店募集中!

結城市内に本店、支店のある事業所を対象に取扱店募集を随時行っております。希望者は結城市ホームページより「結城市金券実施加盟取扱店登録申請書」をダウンロードし、市役所商工観光課までご提出下さい。
※加盟店舗向けポスターやのぼり旗等の商品券取扱に必要な備品等については後日配布します。
※6月14日までに申請いただければ、商品券購入者にお渡しする「取扱店一覧」に店舗名が掲載されます。結城市ホームページは、随時掲載いたします。

■結城市プレミアム付商品券取扱店に関するお問い合わせ
結城市商工観光課 TEL 34-0421

商品券事業全般に関するお問い合わせ

結城市プレミアム付商品券事務局（結城商工会議所）
TEL 33-3118

生活習慣病予防健診のお知らせ

日時	令和6年10月9日(水)
会場	アクロス 展示室
時間	1人約50分
申込	会員事業所には、6月下旬頃に申込書をお送りいたします。 料金・時間・検査内容などの詳細は、申請書をご覧ください。

※健診終了後、専門医による総合判定を各人宛てにお送りいたします

お問い合わせ 結城商工会議所
TEL: 0296-33-3118

役員・議員の皆様へ

第136回 通常議員総会の 開催について

開催日

令和6年6月25日(火)

会場

結城商工会議所ホール

議案

令和5年度の事業報告ならびに収支決算 他

※詳細は改めてご案内申し上げます。

いばらきエキスパート・バンク

無料で専門家を派遣します! 経営上のお困りごとをご相談ください

いばらきエキスパート・バンクとは問題を抱えている小規模事業者の要望に応じて、登録エキスパート(中小企業診断士・弁護士・税理士・社労士)が直接事業所にお伺いし、無料でアドバイスをする会員限定サービスです。経営、労務、技術等様々なご相談承ります!

注意事項

・結城商工会議所会員のサービスです。非会員はご利用いただけません。小規模事業者(商業・サービス業…常用従業員5名以下、その他の事業は20名以下)が対象です。原則、1事業所1回のご利用とさせていただきます。また、内容によっては有料になる場合がございます。

<相談例>

- ・経営診断を受けたい
- ・売掛金回収についての相談
- ・就業規則を作りたい
- ・社員研修を実施したい
- ・広告デザインや店舗レイアウト等を相談したい。
- ・事業計画書を作成したい。

■いばらきエキスパートバンクに関するお問い合わせ・お申し込み
結城商工会議所・中小企業相談所 TEL: 0296-33-3118

2025年版カレンダー 「ユースのある街」 写真コンテスト

結城信用金庫の店舗がある街で
未来に残しておきたい
風景・街並み・祭りなどをテーマに
写真コンテストを開催中!

応募作品の中から優秀作品を選定し、
2025年のカレンダーに採用します。

※応募要領につきましては当金庫ホームページをご覧ください。



地元とともに心はひとつ
結城信用金庫

本店・南支店・城南支店
32-2111 33-3171 33-0811

複写伝票・取説 封筒・チラシ・冊子 他 簡易ホームページ制作 名刺最短45分仕上げ!

株式会社 昭栄堂印刷

〒307-0001 結城市大字結城10543-1

TEL 0296-33-3996

FAX 32-4093

mail info@syoeido71.com

URL <https://syoeido71.com/>



火災共済 自動車共済

自動車事故費用共済 生命傷害共済

安い掛金

簡単な手続き 迅速な支払い

=お問い合わせ・各種共済のお申し込み=

結城商工会議所まで! ☎33-3118

茨城県火災共済(協)
関東自動車共済(協)
水戸市桜川2-2-35 茨城県産業会館8階
TEL 029-224-0610(代)

潮流を読む

「価格に見合う価値の提供はできているか」

企業にとって「適正な価格で誰に何を売るか」は、最大の経営課題の一つといえよう。例えば、現在のようなインフレ局面では、これまでと比べて、上昇している人件費、原材料などのコストを販売価格に転嫁することが相対的には容易だ。その半面、値上げ前提で販売価格を決めることが常態化すると、コスト管理が緩みやすくなり、企業に有利な価格設定の裁量が大きくなる。この結果、消費者のニーズとは何かの見極めが甘くなり、商品・サービスの価値に比べて販売価格が割高だと、ターゲットである顧客層に判断されてしまう可能性を否定できない。

それを回避するためには、提供する商品・サービスが「価格に見合う価値」をターゲット顧客に提供しているか、常に見極めて経営することが重要となる。他社を圧倒し市場を独占するほど自社の商品・サービスの競争優位を築けていけばいいが、差別化が難しい商品・サービスの市場では、「価格に見合う価値」を常に追求することが自社の競争力を維

持するために必須となる。金融機関が提供する商品・サービスは、まさにこの差別化が難しい商品・サービスに該当する。このため、「価格に見合う価値」を提供できるかが、今後、金融機関の競争力を左右する。

近年、欧州の金融規制当局は、金融機関がターゲット顧客の「価格に見合う価値」を追求しているかを監視する姿勢を強めており、金融機関はこの規制当局の姿勢への対応に本格的に取り組むことで、競争力の維持を目指している。その証拠に、3月に現地にて欧州の資産運用会社と中長期の戦略について意見交換をした際、自社の金融商品・サービスの「価格に見合う価値」＝「バリュー・フォー・マネー」が議論の中心となった。

その背景には、2008年のリーマン・ショックを発端とする金融危機を通じて金融・資本市場への信頼が大幅に損なわれて以来、欧州の金融業界で消費者保護規制が強化されてきた流れがある。その中心に位置するのが第2次金融商品市場指令(MiFID2)である。この規制では、

資産運用商品を組成・販売・管理する資産運用会社は、「家計の安定的な資産形成の実現のため、資産運用会社等の金融商品の組成者においては、顧客の最善の利益にかなった商品提供を確保するための枠組み」(＝プロダクトガバナンス)の構築が必須となっている。これにより、資産運用商品のライフサイクルの全ての段階で顧客の最善の利益に応じる活動をしているかを組織として明示する義務が生じている。ここでの「全ての段階」とは、金融商品を組成する資産運用会社だけではなく、それを販売する販売会社の勧誘、契約、販売後のアフターケアなどの活動が含まれている。

このプロダクトガバナンスの中では、当然ながら金融機関は「マネー」よりも「バリュー」を追求することが優先される。その中心にあるのが、「バリュー・プロポジション」という考え方である。これは、自社の商品・サービスが持つ独自の価値(＝バリュー)を顧客目線に立って定義して、顧客に提案(＝プロポジション)することが必要となる。これにより、「これまで認識していた価値」と、「顧客目線の価値」のギャップを明確化でき、それを提供する仕組みを再構築するための準備が整う。多種多様な商品・サービスを提供し、それらが乱立している中から顧客に自社の商品・サービスを選択してもらうためには、自社特有の価値を継続的に顧客目線で見直し、顧客のニーズに適合させる必要がある。この

プロセスがないまま競合他社との差別化を図ると、顧客がその金融機関の商品・サービスの価値を見いだせなくなり、差別化の取り組みが無駄となる可能性が高い。顧客のニーズに適合させること自体が前述の「バリュー・フォー・マネー」の「バリュー」ではなからうか。そのためには、多種多様な顧客のニーズを知る必要があり、組織的な顧客のデータ収集能力、それに基づく顧客の特性・ニーズを分析するプロファイリング能力、そして、顧客のニーズに合わせて商品・サービスをマッチさせるパーソナライゼーション能力が必要となる。この3要素が商品・サービスの中長期の価値を維持していく源泉であろう。

ただし、「バリュー」を実現する仕組みだけでは収益性は確保できない。いくら高いバリューを追求しても、コストが高くては採算割れになる。これに対応するためには、結局「誰に売るか」というターゲット顧客を見極める力が、競争優位を維持する決め手となろう。これは金融機関に限らず企業においても規模の大小を問わず、同様のことがいえるのではないかと。



株式会社大和総研
金融調査部
主席研究員
内野 逸勢

中小企業のためのDX事例

「自作システムで挑む町工場の生産管理の最適解」

今回は株式会社タカハシの事例を紹介いたします。東京の三河島駅前の商店街の中にある従業員5人とパート・内職を合わせて約20人の町工場で、ゴムスポンジワッシャーを月産数千万個も製造しています。同社では具体的な課題として、月末に多くの時間を給与計算や請求業務など社内の処理に費やし、紙での管理では作業忘れが多発していました。注文された製品の生産計画がないため、場当たり的な生産管理を行っていたのです。これらの課題を解決するためにIoTツールを自前で

開発・導入して現場の状況を把握し、高度な生産管理システムを自社主導で導入しています。生産管理のシステム化について、詳しく見ていきます。

まず特徴的なのは入出力のやり方です。現場に負担がなく、間違いが起きにくいように多くの工夫がなされています。現場での入力はいずれもバーコードです。材料の置き棚、受注番号、手配書、作業指示、作業実績など現場に必要な情報はバーコードを読み取ることで画面に表示されます。数量変更や一部の追加情報だけ

は数字入力が必要なので、キーボードもあります。しかしこのキーボードは、テンキーとエンターキーだけを残し、他キーは抜いてフェルトで埋めて「エンターは1回ずつ軽く押してください」というテープを貼り、誤操作が起りにくいものを独自開発しています。

こうしたシステム化の効果としては、給与計算が半日から20分、請求業務も半日から30分弱、月に数件あった作業忘れは0件、納品書発行は1時間から10分と、大幅に短縮、改善されました。またロット管理や各種帳票出力も自動化され、お客さまからの問い合わせにも即答できるようになりました。何より、現場を可視化しデータによる評価基準を設けた結果、誰もが自信を持って仕事に取り組めるようになったことが最大の成果といえます。

進め方も特徴的で、まず社長自身が工程管理システムを自作し、現場が「やりたいこと」「楽にしたいこ

と」を明確にしました。その後親族と一緒に、データ構造を整理しシステム化する業務範囲を拡張していきました。その取り組みを1年半続けた結果、管理データ体系やマスタ構成などが明確になったので外注しました。システム運用後、さまざまなデータ分析ができるようになったのです。システム上のデータだけでなく、議事録や変更履歴、業務上のイベントなど定性データを融合することで、現場で起きていることを解像度高く把握できて、具体的で効果的な打ち手を講じられるようになりました。

(この事例は筆者取材時のものであり、現在では異なる場合があります)



ウイングアーク1st
株式会社
データのじかん主筆
大川 真史

みんなと
会社の未来を
健康に。

Know You Can
そう、あなたなら、できる。

「健康経営®」は、
特定非営利活動法人健康経営研究会の登録商標です。

AXA-A2-2306-2503/9WD

83%が実感!
アクサ式やりがい効果
※アクサ式導入企業756社のデータより
(2022年9月時点)

健康経営アクサ式

やりがいが集まって、会社はつよくなる。

「離職率が下がり始めている」「生産性がアップしてきた」。いま、経営者の皆様のそんな声が増えています。それはきっと、アクサの健康経営による「やりがい効果」。

心と身体の健康をケアすることはもちろん、ある会社では「仕事と治療の両立」や「社内サークル活動」などに取り組み、夢や生きがい、働きがいといった「社会的健康」までをサポートしています。社員一人ひとりがやりがいをもって働ける環境をつくり、会社全体も元気に変えていくために、アクサ生命がお手伝いします。

アクサ生命は、商工会議所と協力し、会員事業所の各種ニーズ(弔慰金・見舞金制度、退職金制度、リスク対策や事業承継など)を共済制度/福祉制度でサポートしています。

アクサ生命保険株式会社 水戸支社 茨城西営業所
〒307-0001 茨城県結城市大字結城13637UPCビル2F TEL 0296-33-0681

第42回 通常会員総会開催

結城商工会議所女性会第42回通常会員総会が、去る5月27日、高瀬屋において開催されました。

議案第1号令和5年度事業報告ならび収支決算、議案第2号任期満了による役員改選、議案第3号令和6年度事業計画ならび収支予算について慎重に審議が行われ、会員の過半数の同意により原案どおり承認されました。

役員改選により、次の方々 が就任されました。

- 会長：野口美知子
- 副会長：坂本由貴江・早瀬恵子
- 顧問：人見愛子
- 理事：秋葉貞子・梶原日出子
加藤初江・富田常子
中澤君代・中山紘子
浜野秀子・広江チヅ子
森田やヨイ・渡辺京子
- 監事：宮内陽子・柴節子

経営者の集まりである私たち商工会議所女性会は、上部団体の全商女性連・関商女性連・県商女性連、また各地の女性会と連携を密にし地域総合経済団体の一翼として、健全な発展育成を目指し自己研鑽に励むとともに女性の特性を活かし、地域を元気にする源として地域社会のニーズに対応して事業の展開をしております。ご協力をお願いいたします。

募集 結城商工会議所 女性会会員募集!!

◆主な活動内容

- ①会員相互の意識啓発、資質の向上
- ②地域振興に関する事業の実施
- ③行政に関する意見要望活動
- ④商工会議所活動に寄与する

◆入会資格

商工会議所会員事業所の女性経営者・女性管理職等で、本会の趣旨に賛同する方

◆年会費 12,000円

◆楽しい事もいっぱいです!

着物day結城にも参加。
生け花・ヨガ教室・アロマオイルWS
なども開催しています

結城商工会議所女性会事務局
TEL: 33-3118

募集 事業活性化と地域経済の振興を 目指して一緒に活動しませんか!! 結城商工会議所 青年部会員募集!!

自己研鑽

異業種交流 地域活性化

結城を愛する若手企業経営者・事業後継者・企業幹部のみなさん、この機会にぜひ結城商工会議所青年部へ!!

■入会資格

結城商工会議所会員事業所の経営者
(満47歳まで) および事業後継者の方

■年会費

月額 3,000円 (年間 36,000円)

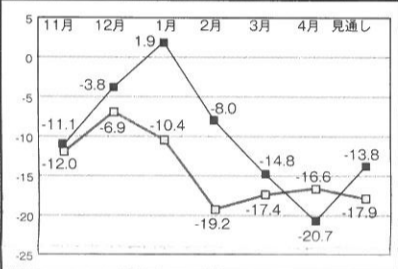
詳しくは事務局までお問い合わせください

結城商工会議所青年部事務局
TEL: 33-3118

CCI-LOBO 商工会議所——早期景気観測システム

景況グラフ 4月分

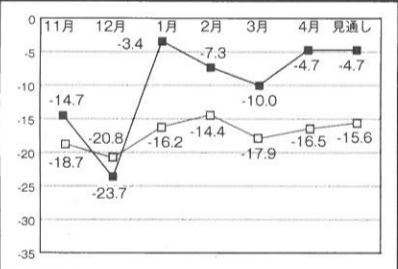
卸売業



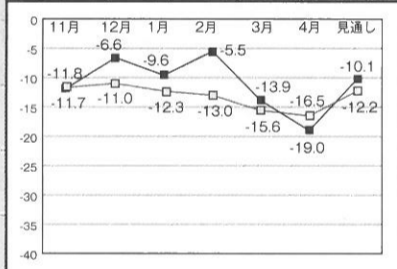
業況DI値 (前年同月比) (景気判断指数)

関東 全国

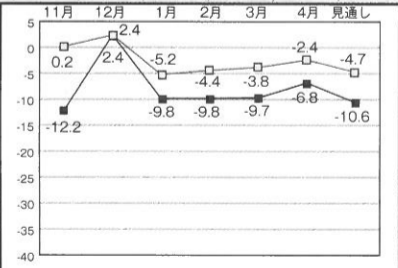
小売業



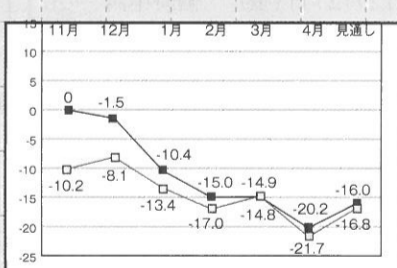
建設業



サービス業



製造業



関東職業能力開発大学校

2024年7月開催の能力開発セミナーのご案内

コースNo.	コース名	実施日時	定員	受講料
S0071	生産現場のための実践作業標準	7/4(木)、7/5(金) 9:30~16:30	10	¥9,500
S0072	製造業における実践的生産管理	7/18(木)、7/19(金) 9:30~16:30	20	¥9,000
M0072	PLC制御の応用技術 (FXシリーズ編)	7/23(火)、7/30(火) 9:30~16:30	10	¥7,000
S0073	現場の安全確保(SS)と生産性向上 (SS実践力強化)	7/25(木)、7/26(金) 9:30~16:30	20	¥9,000
T0071	クラウド活用によるIoTシステム構築 技術	7/25(木)、7/26(金) 9:30~16:30	10	¥12,000
T0072	製造現場におけるLAN活用技術 (LAN設定編)	7/26(金)、7/27(土) 9:30~16:30	10	¥7,500
E0072	基板製作に係る鉛フリーはんだ付け 技術	7/30(火)、7/31(水) 9:00~17:15	10	¥12,000

お申し込み、お問い合わせは、関東能開大・援助計画課
TEL 0285 (31) 1733、FAX 0285 (27) 0240へ

30日(木)	28日(火)	27日(月)	25日(土)	24日(金)	23日(木)	22日(水)	21日(火)	20日(月)	18日(土)	16日(木)	12日(日)	11日(土)	10日(金)	9日(木)	8日(水)	3日(金)	2日(木)	
関東商工会議所連合会第67回総会	下館法人会青年部会連絡協議通常総会	女性会第42回通常会員総会	役付会議	関東ブロック商青連「春の会長会議」	関東プロック商青連「春の会長会議」	(株)TMO結城 第20期定時総会	全国商工会議所専務理事・事務局長会議	関商女性連総会山梨大会	下館法人会結城地区会総会	ひたなか商工会議所設立20周年記念式典	第97回茨城県商工会議所連合会通常議員総会	女性会ヨガ講習会	青商会フラワーアレンジメント	商地連「キッズわいわいフェスティバル」	大井川知事後援会親睦ゴルフコンペ/意見交換会	専門家による個別経営相談会	青年部役員会	結城秀康シールラリー(〜26日)

事務局日誌 5月

事業承継問題 お気軽にご相談ください!

秘密 厳守 相談 無料

〇こんな事でお困りではありませんか?

- ・後継者がいない、今後会社は存続していけるだろうか?
- ・自社を他の企業に譲渡したいがどのように進めていけばよいか?
- ・他の企業を買収したいが、どのように進めていけばよいか?
- ・当事者同士で会社の売買について合意したが、進め方や手続きはどうしたらいいか?
- ・仮に今、M&Aに取り組んだらどうなるか知りたい!
- ・個人事業主ですが、後継者がいません。何かよい方法は?

茨城県事業引継ぎ支援センター

※「事業引継ぎ支援センター」は、法に基づき国(経済産業省)から委託された公的機関です。

- ①業務日時 月～金曜、9時～17時15分
- ②休日 土・日曜、祝日、年末年始
- ③事務所所在地 水戸市桜川2-1-6 アイランドビル3F 301号
- ④電話 029-284-1601
FAX 029-284-1602
URL: <http://mito.inetcci.or.jp/hikitsugi>

記帳指導いたします

商工会議所では、個人事業者(青色申告者)を対象に、帳簿のつけ方・税務申告の仕方などの相談・指導を行っています。仕訳や決算整理、源泉所得税・年末調整の計算の仕方など、解らない場合はお気軽にご相談ください。相談をご希望の方は、事前にお電話でご連絡のうえ、必要書類をご持参にてお越しください。

結城商工会議所
TEL 33-3118

結城商工会議所青年部 新年度がスタートいたしました

結城商工会議所青年部は平塚 初さんを新会長とし令和6年度がスタートし、今年度はSDGsを取り入れた活動に注力する方針で進むことが決定いたしました。まず、身近な問題からということで、食について考えたところ、年間を通して「フードバンクプロジェクト」を実施することに致しました。

このプロジェクトは、賞味期限はまだ十分あるが、食べきれない食品等を結城商工会議所青年部のメンバーが持ち寄り、ある程度集まった時点で、結城市役所を介して、「NPO法人 フードバンク茨城」という団体へ寄付するというものです。また、食品を入れる箱は、会議や事業の都度用意しておきます。食べきれなくてロスしてしまいそうなものを今必要としている方のもとへ届けることで、微力ながらも社会貢献に繋がると考え実施しております。

この活動を実施することで、フードロス問題について、みんなが考え、この輪が大きく広がってくれることを切に願います。

この活動以外にもSDGsを取り入れた事業を展開していければと考えています。

今後も結城商工会議所青年部は時代の変化に敏感になり、地域の活性化のために活動し、地域に必要とされる団体を目指して参ります。



労働条件通知書、年収の壁問題… いま押さえない労務の重要ポイントセミナー開催

昨今、会社の在り方や社員の働き方が多様化する中で、労務で確認すべきことが複雑になってきています。本セミナーでは2024年の実務で注意しておくべき点を分かりやすく解説いたします。事業主の皆様、労務ご担当者はこの機会にぜひご参加ください。

セミナーカリキュラム(予定)

- ・2024年より法改正された内容の確認
- ・特に対応に注意すべき点
- ・年収の壁問題とその対応 他



- 講師 特定社会保険労務士 元刑事 恵島美生子氏
- 日時 2024年7月29日(月) 14:00~16:00
- 会場 結城商工会議所ホール
- 受講料 無料(会員・非会員問わず)
- 定員 20名
- お申し込み 同封の申込書に必要事項を記載の上お申し込みください。
- お問い合わせ 結城商工会議所 中小企業相談所 0296-33-3118

IT導入・DXによる生産性向上を目指す皆様へ

「IT導入補助金2024」のご案内

■補助金概要

- ・「IT導入支援事業者」から提供されるITツールを導入する際に、経費の一部(1/2から4/5)を対象とした補助が受けられるものです。
- ・業務効率化やDXの推進、セキュリティ対策に向けたITツール等の導入費用にご活用いただけます。※2024年よりインボイス対応に活用可能。
- ・補助額は最大450万円/事業者 補助率は1/2~4/5

■事業スケジュール

4次締切分 2024年6月19日(水) 17:00
5時締切以降については補助金ホームページ参照。



■申請手続きについて

- ・補助金申請者(中小企業・小規模事業者等)は、IT導入補助金事務局に登録された「IT導入支援事業者」とパートナーシップを組んで申請することが必要となります。詳しくは、IT導入補助金ホームページをご確認ください。
- ・申請は「電子申請」となります。
- ・申請の際に「gBizIDプライム」アカウントが必要となります。

■詳細

IT導入補助金2024事務局 TEL 0570-666-376
受付時間 9:30~17:30
(土曜・日曜・祝日、および年末年始を除く)

令和6年度 業務改善助成金のご案内

業務改善助成金とは、事業場内で最も低い賃金(事業場内最低賃金)を30円以上引き上げ、生産性向上に資する設備投資等を行った場合にその設備投資等にかかった費用の一部を助成する制度です。

■対象者・申請の単位

- ・中小企業・小規模事業者で(工場や事務所などの労働者がいる)事業場ごとに申請
- ・事業場内最低賃金と地域別最低賃金の差額が50円以内であること
- ・解雇、賃金引き下げなどの不交付事由がないこと
→事業場内最低賃金の引上げ計画と設備投資等の計画を立てて申請

■対象となる設備投資など

助成対象事業場における、生産性向上に資する設備投資等が助成の対象となります。また、一部の事業者については、助成対象となる経費が拡充されます。

■経費区分 対象経費の例

- ・機器・設備の導入・POSレジシステム導入による在庫管理の短縮
- ・リフト付き特殊車両の導入による送迎時間の短縮
- ・その他 顧客管理情報のシステム化

■申請期限

令和6年12月27日(金) 随時申請

■申請先

業務改善助成金の申請受付は各都道府県労働局雇用環境・均等部室まで

■お問い合わせ

業務改善助成金コールセンターまでお問い合わせください。
電話番号: 0120-366-440(受付時間 平日 8:30~17:15)
詳しくは厚生労働ホームページ「業務改善助成金」をご参照ください。



結城商工会議所生命共済制度 「きぬ共済」

結城商工会議所生命共済制度「きぬ共済」は、
会員事業所の福利厚生充実のために設立された
生命共済制度です。

入院給付金付災害割増特約・ガン重点保障型生活習慣病一時金特約付定期保険(団体型)+
結城商工会議所独自の給付制度(見舞金・祝金制度)

共済制度の特徴

- ・保険期間は1年で自動更新、役員・従業員の福利厚生制度にご活用いただけます。
- ・病気・災害による死亡から事故による入院まで、業務上・業務外を問わず24時間保障されます。
- ・ガンや6大生活習慣病で入院した場合、ガンで先進医療を受けた場合は一時金が支払われます。
- ・医師による診査は不要です。(告知のみでお申し込みいただけます。)
- ・法人が役員・従業員のために負担した掛金は、全額損金に算入できます。
(法人税基本通達9-3-5)(所基通36-31の2)
- ・個人事業主が従業員のために負担した掛金は、全額必要経費に算入できます。
(直審3-8)(所基通36-31の2)

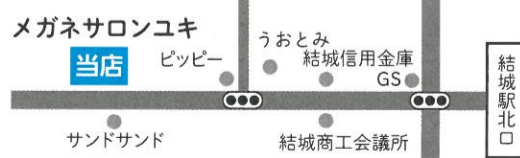
※上記は「きぬ共済」の制度内容の一部を掲載したものです。ご加入にあたってはパンフレット・重要事項説明書(契約概要・注意喚起情報)を必ずご確認ください。

制度の詳しい内容・ご加入のお申し込みは、結城商工会議所まで

お問合せ先 結城商工会議所 TEL 33-3118

引受保険会社 アクサ生命保険(株)取扱店 アクサ生命保険(株)茨城西事業所 TEL33-0681

メガネのエキ



〒307-0001 結城市結城388
TEL 0296-32-5579

営業時間 10:00~19:00

定休日: 火曜日(臨時休業あり)

クレジットカード、Paypayお使いいただけます!